

LUCA LOLAICO

HR Manager



PROFILO PERSONALE

Esperto di processi HR: dalla selezione alla valutazione delle performance.

COMPETENZE OPERATIVE

- ✓ Gestione HR
- ✓ Start up funzione HR
- ✓ Selezione | Formazione
- ✓ Sviluppo | Performance
- ✓ Benefit & Compensation
- ✓ Relazioni sindacali
- ✓ Welfare aziendale
- ✓ Modelli Organizzativi 231
- ✓ Contenziosi
- ✓ Qualità, sicurezza, ambiente
- ✓ Amministrazione personale
- ✓ Change management
- ✓ Servizi Generali

COMPETENZE SOCIALI

- ✓ Ascolto
- ✓ Empatia
- ✓ Negoziazione
- ✓ Gestione team
- ✓ Comunicazione | Gentilezza

CCNL

- ✓ Metalmeccanico
- ✓ Chimico
- ✓ Grafica

LINGUE

- Inglese: Buono
- Francese: Buono

FORMAZIONE

- **Laurea:** Scienze Politiche e delle Relazioni Internazionali
- **Diploma:** Perito Chimico industriale
- **Master:** HR Manager
- **Corso di alta formazione:** Data Analysis

ESPERIENZE PROFESSIONALI

2008-oggi SIMEI SRL - Novi Ligure e Taranto

Azienda di impianti industriali elettromeccanici nei settori siderurgico e petrolchimico.

HR MANAGER

- Selezione del personale e contrattualistica
- Rapporti con le organizzazioni sindacali
- Definizione KPI, valutazioni delle performance individuali e di gruppo
- Formazione continua
- Benefit, premi e percorsi di crescita | Welfare
- RSPP aziendale
- Supervisione, verifica e controllo nella redazione della documentazione di sicurezza
- Certificazioni ISO (Sistema Integrato 9001 – 14001 – 45001)
- Rapporti con gli Enti esterni (ASL, Università, Studi di consulenza)
- Gestione dei servizi generali
- Supporto alla direzione generale nella definizione delle politiche e delle strategie aziendali

Principali risultati:

- ⇒ Start up della funzione HR
- ⇒ Strutturazione dell'azienda in ottica manageriale: mappatura competenze, definizione ruoli e carichi di lavoro, elaborazione policy aziendali, processi organizzativi e procedure operative
- ⇒ Introduzione Welfare aziendale nel 2016

2005-2008 METLAC SPA - Bosco Marengo (AL)

Leader mondiale nel settore delle vernici lito-latta utilizzate nella produzione interna dei contenitori metallici destinati all'industria alimentare e packaging.

SALES AREA MANAGER

- Gestione clientela Italia ed Estero
- Analisi e consolidamento clientela esistente
- Sviluppo ed evoluzione di nuovi prodotti e creazione nuovi mercati
- Budget e programmazione annuale
- Assistenza tecnica presso clienti direzionali

Principali risultati:

- ⇒ Aumento livello di servizio dell'assistenza grazie ad una maggiore attenzione verso il cliente
- ⇒ Incremento del fatturato

CORSI SPECIFICI

- Abilitazione Formatore
- RSPP (Mod. A, B, C)
- Personal Branding
- Anticorruzione e Trasparenza
- Privacy - GDPR

CONOSCENZE INFORMATICHE

- Windows: ottima
- Word: ottima
- Excel: ottima
- Power point: Ottima
- Adobe Illustrator: Ottima
- Posta Elettronica: Ottima
- Internet: Ottima

HOBBY

- Letture e approfondimenti storici
- Pesca Sportiva
- Spinning e Rowing
- Allenatore di Calcio

2001-2005 TAZZETTI SPA - Volpiano (TO)

Azienda chimica leader nel settore dei fluidi refrigeranti e gas speciali per il settore refrigerazione/condizionamento e aerosol.

SALES AREA MANAGER

- Gestione clientela Italia ed estero
- Analisi e consolidamento clientela esistente
- Sviluppo nuovi prodotti e apertura nuovi mercati
- Analisi e Budget
- Gestione forza vendita e team

Principali risultati:

- ⇒ Incremento del fatturato

1999-2001 Alu.Cap.Vit. SPA, (ora Guala Closures) - Basaluzzo (AL)

Azienda leader nella produzione di capsule a vite in alluminio per i mercati di bevande e farmaceutico.

RESPONSABILE ASSICURAZIONE QUALITA'

- Responsabile assicurazione qualità per i 4 stabilimenti
- Gestione delle non conformità presso clienti
- Valutazione dei fornitori
- Attività di ricerca e sviluppo

Principali risultati:

- ⇒ Completamento del processo di certificazione ISO 9001
- ⇒ Diminuzione delle "non conformità".
- ⇒ Implementazione ex novo del sistema di controllo Qualità nei reparti produttivi ottenendo in 2 anni la Certificazione ISO 9000

1997-1999 Ausimont SpA, (ora Solvay Solexis) - Spinetta M.go. (AL)

Multinazionale chimica leader nella produzione di polimeri ed elastomeri fluorurati.

TECNICO DI LABORATORIO

- Analisi chimiche di laboratorio (qualitative e quantitative)

Principali risultati:

- ⇒ Evoluzioni di sistemi produttivi
- ⇒ Formulazione nuovi prodotti

1993-1996 Mercatone Uno SpA - Serravalle Scrivia (AL)

Grande distribuzione

ADDETTO ALLA VENDITA

- Vendita apparecchiature HI-FI | Magazzino e Logistica

Principali risultati:

- ⇒ Creazione del 1° reparto vendita personal computer
- ⇒ Assistenza tecnica hardware e software

Autorizzo il trattamento dei miei dati personali, ai sensi del Decreto Legislativo del 30/06/2003, n. 196 del GDPR (Regolamento UE2016/679).